

آفرین
اعتماد
سازان
سرمایه



در دنیای پیچیده و رقابتی امروز، موفقیت و رشد پایدار کسب‌وکارها تنها با اتخاذ رویکردهای هوشمندانه و بهره‌گیری از خدمات تخصصی امکان‌پذیر است. سازمان‌ها برای دستیابی به جایگاهی مستحکم در بازارهای متغیر، نیازمند ابزارهایی هستند که آن‌ها را در مدیریت منابع، شناسایی فرصت‌های جدید و کاهش ریسک‌ها یاری کنند. در این راستا شرکت سرمایه‌سازان اعتماد آفرین با ایجاد و توسعه واحدهای تخصصی در زمینه‌های بازار سرمایه، ارزیابی و ارزشگذاری، مطالعات بازار، امور حقوقی و قراردادهای مالی و حسابداری و دیجیتال مارکتینگ، به‌طور جامع و هدفمند تلاش می‌کند تا راه‌های نوآورانه و اثربخش را برای شرکت‌ها و کارآفرینان فراهم آورد. هر یک از این واحدها با ارائه خدمات متنوع و مشاوره‌های حرفه‌ای، به سازمان‌ها کمک می‌کند تا تصمیمات خود را بر مبنای اطلاعات دقیق و تحلیل‌های عمیق اتخاذ کنند. از مشاوره مالی و جذب سرمایه گرفته تا مدیریت ریسک، رفع نیازهای حقوقی و ارائه راهکارهای خلاقانه در حوزه دیجیتال مارکتینگ، ما در کنار شما هستیم تا با افزایش شفافیت، اعتبار و کارایی کسب‌وکار، مسیر رشد و توسعه پایدار را برای سازمان شما هموار سازیم. هدف مجموعه ما این است که با تکیه بر دانش و تجربه متخصصین خود، کسب‌وکارها را در چالش‌های پیچیده امروز همراهی کرده و به آن‌ها کمک کنیم تا با بهره‌برداری بهینه از فرصت‌های پیش رو، حضوری رقابتی‌تر و پویاتر از قبل در بازار داشته باشند. سرمایه‌سازان اعتماد آفرین متعهد است با رویکردی جامع و تخصصی، شما را در مسیر دستیابی به چشم‌اندازهای بلندمدت و موفقیت‌های پایدار یاری کند.



مجوز خدمات کسب و کار از وزارت صنعت، معدن و تجارت

خدمات مشاوره کسب و کار

خدمات حقوقی کسب و کار

خدمات ارزیابی و عارضه یابی کسب و کار

خدمات تبلیغات و روابط عمومی کسب و کار

خدمات مدیریت زنجیره تأمین

خدمات هوشمندسازی کسب و کار

خدمات هم افزایی و مشارکت کسب و کار

خدمات افزایش بهره‌وری و کیفیت کسب و کار

خدمات تأمین نیروی انسانی

خدمات تأمین مالی کسب و کار

خدمات احیاء و بازآفرینی کسب و کار

خدمات تأمین مالی زنجیره‌ای

خدمات منتورینگ و کوچینگ کسب و کار

خدمات ارزش‌گذاری کسب و کار

بارکد مجوز جهت استعلام





واحد مالی و حسابداری

مدیریت مالی یکی از اصول اساسی برای رشد و توسعه پایدار کسب و کارهاست. این فرآیند شامل مجموعه‌ای از راهکارها و ابزارهایی است که به شرکت‌ها کمک می‌کند سرمایه مورد نیاز برای گسترش فعالیت‌های خود را تأمین، جریان نقدی را بهینه و ساختار مالی را بهبود بخشند. مدیریت مالی و حسابداری حرفه‌ای، به کسب‌وکارها امکان می‌دهد منابع خود را هوشمندانه مدیریت کرده و بدون نگرانی از محدودیت‌های مالی، به اهداف توسعه‌ای خود نزدیک‌تر شوند. این رویکرد نه تنها بهره‌وری و اثربخشی شرکت‌ها را افزایش می‌دهد بلکه جایگاه رقابتی آن‌ها را در بازار تقویت کرده و مسیر دستیابی به موفقیت‌های بلند مدت را هموار می‌سازد.

۱

حسابداری و امور مالیاتی

تهیه و ارائه گزارش‌های مالی، تنظیم صورت‌های مالی جداگانه و تلفیقی، مدیریت امور مالیاتی در جهت کاهش هزینه‌های مالیاتی، اجرای صحیح حسابداری و مدیریت تعهدات مالیاتی به منظور حفظ سلامت مالی و جلوگیری از مشکلات مالیاتی

۲

تأمین مالی و جذب سرمایه

جذب سرمایه به‌صرفه و مناسب برای شروع یا گسترش کسب‌وکار از انواع روش‌ها مانند؛ وام‌ها و تسهیلات، تأمین مالی جمعی، سرمایه‌گذاری‌های خطرپذیر و غیره



۳

مدیریت نقدینگی

مدیریت جریان نقدینگی، برنامه‌ریزی مالی و ایجاد توازن بین درآمدها و هزینه‌ها به منظور جلوگیری از مشکلات نقدینگی

۴

مدیریت ریسک

ارائه مشاوره برای شناسایی، ارزیابی و مدیریت ریسک‌های مالی و تجاری از جمله بیمه‌ها و برنامه‌های پوشش ریسک

۵

برنامه‌ریزی و بودجه‌بندی

تدوین بودجه سالیانه، تحلیل انحرافات بودجه و اصلاحات مورد نیاز در جهت بهبود عملکرد مالی

۶

خدمات مشاوره مالی

مشاوره مالی به کسب‌وکارها در زمینه مدیریت مالی، برنامه ریزی و پیش‌بینی بودجه، کاهش هزینه‌ها و مدیریت ریسک



سودس، سامانه‌ای هوشمند تحت مدیریت شرکت سرمایه سازان اعتماد آفرین می‌باشد که با هدف ارائه خدمات تخصصی در حوزه سرمایه‌گذاری و تامین مالی به کلیه اشخاص حقوقی و حقیقی، ایجاد شده است.

- مشاوره و همراهی جهت جذب سرمایه و تامین مالی به صافه و سریع برای انواع شرکت‌ها، کسب‌وکارها، استارت‌آپ‌ها، طرح‌ها و پروژه‌ها

- معرفی فرصت‌های سرمایه‌گذاری با سودهای جذاب، بدون ریسک و دارای ضمانت‌نامه‌های معتبر و قانونی

- ایجاد فرصتی برای همه سرمایه‌گذاران جهت کمک و حمایت از تولید و اشتغال کشور

- ارائه فرصت‌های سرمایه‌گذاری در راستای کمک به تولید و اشتغال کشور برای کلیه اشخاص حقیقی و حقوقی

- معرفی و مقایسه همه طرح‌های سرمایه‌گذاری تامین مالی جمعی، صندوق‌های سرمایه‌گذاری با درآمد ثابت صدور و ابطالی و قابل معامله در بورس (ETF) و ...

- با توجه به وجود روش‌های مختلف تامین مالی و جذب سرمایه و شرایط خاص هر روش، ارائه خدمات تخصصی در این زمینه به صاحبان کسب‌وکارها و داشتن مشاوره و راهنمایی جهت تامین مالی سریع و به صافه برای انواع کسب‌وکارها و شرکت‌ها



www.sodes.ir



واحد ارزیابی و ارزشگذاری

ارزیابی و ارزشگذاری کسب‌وکارها فرآیندی است که با تحلیل دقیق ابعاد مختلف عملکردی و منابع در اختیار یک سازمان، منجر به عارضه یابی، افزایش اثربخشی، بهبود عملکرد و ارتقای کیفیت فعالیت‌های آن شده و در نتیجه صاحبان کسب‌وکار با دیدی بازتر و اطلاعاتی دقیق‌تر به تصمیم‌گیری‌های هوشمندانه و استراتژیک در جهت بهبود محیط کسب وکار و رشد پایدار در بازارهای پیش روی خود خواهند پرداخت.



ارزیابی دانش‌بنیان

ارزیابی واحدهای فناور و دانش‌بنیان جهت اخذ مجوزهای قانونی، بهره‌مندی از مزایای قانونی و شناسایی فرصت‌های رشد در فناوری‌های نوین



ارزیابی بهره‌وری عملیاتی

بررسی فرآیندها و عملیات داخلی به منظور بهبود بهره‌وری، کاهش هزینه‌ها و افزایش کارایی در سازمان



ارزیابی عملکرد

تحلیل دقیق داده‌های مالی، فنی و اقتصادی برای شناسایی نقاط قوت و ضعف و ارزیابی عملکرد گذشته و فعلی کسب‌وکار



ارزیابی مستندات

بررسی مجوزها، تأییدیه‌ها و مستندات قانونی برای اطمینان از انطباق با مقررات و کاهش ریسک‌های حقوقی



ارزیابی ریسک و مدیریت بحران

شناسایی و تحلیل ریسک‌های بالقوه و توسعه استراتژی‌های مدیریت بحران به منظور حفظ استمراری کسب‌وکار در شرایط بحرانی



ارزش‌گذاری دارایی‌ها

تعیین ارزش واقعی شرکت‌ها، طرح‌ها و پروژه‌ها با استفاده از روش‌های نوین و تحلیل دقیق دارایی‌ها و پتانسیل‌های موجود



در دنیای امروز حضور فعال و هوشمندانه در فضای دیجیتال برای هر کسب‌وکاری یک ضرورت است. اینترنت و شبکه‌های اجتماعی به اصلی‌ترین بسترهای ارتباطی و جستجوی اطلاعات تبدیل شده و مشتریان به‌طور مداوم در جستجوی محصولات و خدمات مورد نیاز خود هستند. عدم حضور در این فضا به معنای از دست دادن مشتریان و فرصت‌های رقابتی بی‌شماری است. متخصصین این واحد با شناسایی فرصت‌های دیجیتال در کنار شما هستند تا برندگان را به‌عنوان رهبر بازار معرفی کرده و با استراتژی‌های هوشمند، موفقیتتان را در فضای آنلاین رقم بزنند.

طراحی و توسعه وبسایت و اپلیکیشن

ایجاد وبسایت و اپلیکیشن‌های بهینه و کاربرپسند که با طراحی جذاب، تجربه کاربری را بهبود بخشیده و بازدید و نرخ تبدیل را افزایش می‌دهد.

امنیت سایت

ارائه راهکارهای جامع برای ارتقاء امنیت وبسایت شامل شناسایی و رفع آسیب‌پذیری‌ها، محافظت در برابر حملات سایبری و حفظ اطلاعات کاربران و داده‌های حساس کسب‌وکار شما

طراحی گرافیک

طراحی هویت بصری برند شما از جمله لوگو، پوستر، بروشور، کاتالوگ، کارت ویزیت، باکس تبلیغاتی و قالب‌های گرافیکی برای شبکه‌های اجتماعی به نحوی که برندگان به شکلی حرفه‌ای و متمایز دیده شود.



بازاریابی محتوایی

تولید محتوای باکیفیت و ارزشمند که نه تنها باعث جذب مخاطب هدف می‌شود بلکه به ارتقای آگاهی از برند و ایجاد اعتماد در میان مشتریان کمک می‌کند. این محتوا به گونه‌ای طراحی می‌شود که نیازهای واقعی مخاطبان را پاسخ داده و ارتباط عمیق و پایداری با آن‌ها برقرار کند.



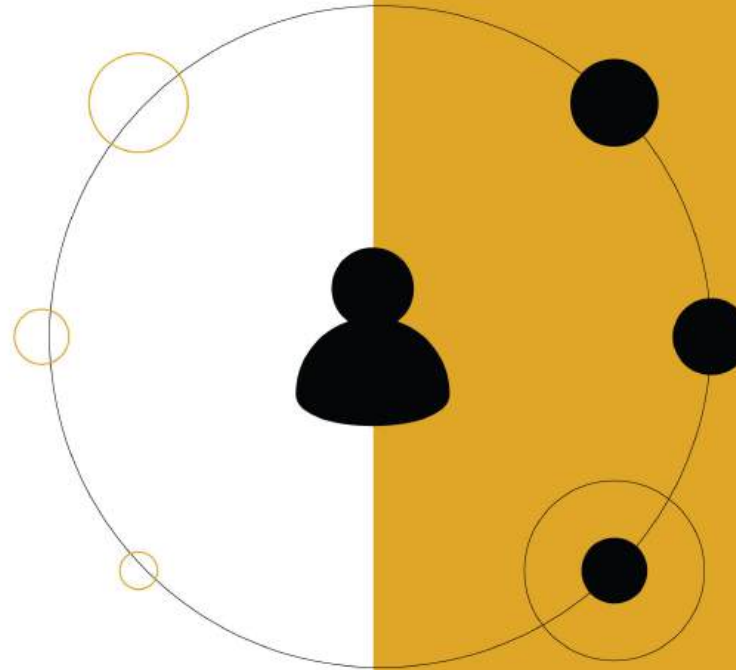
مدیریت شبکه‌های اجتماعی

مشاوره، برنامه‌ریزی و اجرای استراتژی‌های مؤثر برای حضور مستمر و جذاب در شبکه‌های اجتماعی شامل دایرکت‌ری، ورود به الگوریتم، افزایش بازدید واقعی استوری و لایک، جذب مخاطب عمومی و متمرکز، ادیت پست و استوری، عکاسی و امنیت پیج با هدف افزایش تعامل و جذب مخاطبان



بهینه‌سازی موتور جستجو (SEO)

ارتقاء جایگاه وبسایت در نتایج جستجوی گوگل و بهبود دسترسی مشتریان به محصولات و خدمات شما از طریق تکنیک‌های به‌روز سئو





واحد امور حقوقی و قراردادها

مدیریت صحیح روابط ذینفعان نقشی کلیدی در موفقیت هر کسب و کاری دارد. بهره‌برداری از قوانین و تنظیم دقیق قراردادها، تضمین کننده دستیابی به منافع مشترک است. چه به‌عنوان یک فرد حقیقی و چه به‌عنوان یک سازمان حقوقی، در صورت نیاز به راهکارهایی که از حمایت‌های قانونی برخوردار باشد، متخصصین این واحد در کنار شما هستند تا با استفاده از اصول حقوقی و قرارداد نویسی به شناسایی ریسک‌های احتمالی پرداخته و راه‌حلهایی مبتنی بر قوانین موجود ارائه دهند تا بتوانید تعاملات و منافع خود را به صورت اصولی و حرفه‌ای مدیریت و محافظت کنید.

مدیریت قراردادها

ارائه مشاوره در خصوص مدیریت قراردادها و تعاملات قراردادی؛ از ابتدای مذاکرات تا پس از انعقاد قرارداد

مشاوره کسب‌وکار و استارت‌آپ

ارائه مشاوره‌های حقوقی در حوزه کسب وکار، استارت‌آپ‌ها و حاکمیت شرکتی

مشاوره امور دعاوی و اختلافات

ارائه مشاوره در خصوص راهکارهای مدیریت دعاوی و پیشگیری و حل‌وفصل سریع و کارآمد اختلافات

حفاظت از مالکیت فکری

ارائه مشاوره در خصوص ثبت، حفاظت و بهره‌برداری از علائم تجاری، اختراعات، دانش فنی و حقوق مادی و معنوی ناشی از آن‌ها

تدوین و اصلاح قراردادها

تدوین، تنظیم و اصلاح قراردادها در حوزه‌های گوناگون کسب‌وکار شامل انواع قراردادهای سرمایه‌گذاری، توافقنامه سهامداران، توافقنامه‌های مشارکت و همکاری، انواع قراردادهای تجاری و ارائه خدمات، انواع قراردادهای پیمانکاری، قراردادهای بین‌المللی و غیره





واحد توسعه بازار

توسعه بازار به معنای تدوین و اجرای استراتژی‌های کارآمد برای گسترش کسب‌وکار و افزایش سهم از بازار است. این فرآیند به شناسایی و استفاده از فرصت‌های جدید کمک کرده و نقش مهمی در رشد و موفقیت کسب‌وکارها ایفا می‌نماید. متخصصین واحد توسعه بازار با بهره‌گیری از ابزارهای تحلیل پیشرفته به شما کمک می‌کنند تا جایگاه برند خود را تقویت و با ایجاد استراتژی‌های مؤثر و رقابتی در جهت گسترش کسب‌وکار، سهم خود را از بازار افزایش دهید. با بهره‌گیری از این خدمات، می‌توانید به‌طور مؤثر در بازارهای داخلی و بین‌المللی رشد کرده و موفقیت خود را تضمین نمایید.

۱

تحلیل رقبا و مطالعات بازار

بررسی دقیق رقبا و شرایط بازار با استفاده از روش‌های پیشرفته و ابزارهای تحلیل داده

۲

طراحی و ارائه استراتژی‌های بازاریابی

بهره‌گیری از روش‌های نوین بازاریابی و تحلیل رفتار مصرف‌کننده به منظور تدوین استراتژی‌های بازاریابی یکپارچه، رقابتی و منحصر به فرد که به تقویت جایگاه برند و افزایش سهم از بازار کمک می‌کند

۳

توسعه کانال‌های فروش

تحلیل زنجیره تأمین و مدیریت شبکه‌های توزیع به منظور ایجاد و بهینه‌سازی کانال‌های فروش مؤثر که دسترسی به بازارهای هدف را افزایش داده و فرآیند فروش را تسریع می‌کند

۴

ورود به بازارهای بین‌المللی و صادراتی

ارائه مشاوره تخصصی در زمینه تجارت بین‌الملل و راهبردهای صادرات به منظور شناسایی فرصت‌های بازارهای خارجی و فراهم سازی راهکارهای عملی جهت ورود و توسعه در این بازارها

۵

سایر خدمات

انجام مطالعات جامع امکان‌سنجی (Feasibility Studies)، تهیه طرح کسب و کار (Business Plan) و تدوین گزارشات توجیهی (Briefing Reports) با تحلیل دقیق بازار و مخاطرات و فرصت‌های پروژه‌های جدید به همراه ارائه توصیه‌های عملیاتی



واحد بازار سرمایه

خدمات بازار سرمایه برای کسب و کارها شامل مجموعه‌ای از خدمات و ابزارهای مالی است که به شرکت‌ها کمک می‌کند تا از منافع بازار سرمایه بهره‌مند شده و به اهداف مالی خود دست یابند. هدف از ارائه این خدمات شامل جذب سرمایه مورد نیاز، مدیریت ریسک‌های مالی، ایجاد شفافیت، ارتقای اعتبار و رشد و توسعه پایدار برای شرکت‌هاست تا بتوانند در بازار رقابتی موفق‌تر عمل کرده و به اهداف بلند مدت خود دست یابند.



عرضه اولیه در بازار سرمایه

مشاوره و راهنمایی در مورد فرآیند آماده‌سازی شرکت برای عرضه اولیه عمومی و ارزیابی و ارزش‌گذاری شرکت



مشاوره مالی

کمک به شرکت‌ها در تنظیم و ارزیابی برنامه‌های مالی کوتاه مدت و بلند مدت برای دستیابی به اهداف مالی مشخص ارائه راهکارهای جذب سرمایه



محاسبه و گزارش‌دهی

تهیه و ارائه صورت‌های مالی دقیق و معتبر بر اساس استانداردهای حسابداری ملی و بین‌المللی قابل ارائه به صورت دوره‌ای برای سهامداران



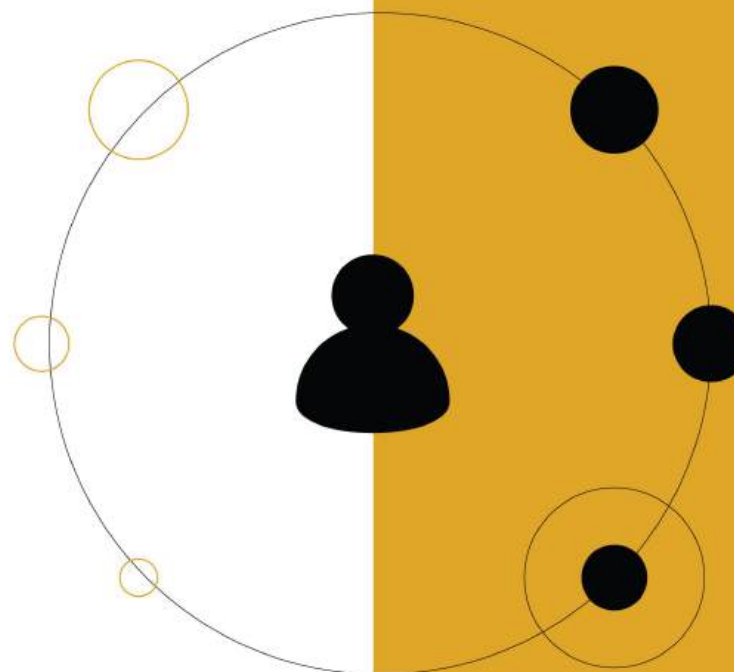
مدیریت سرمایه و مشاوره سرمایه‌گذاری

ارزیابی شرایط بازار بر اساس تحلیل‌های مالی، شناسایی فرصت‌های سرمایه‌گذاری مختلف و ارائه توصیه‌های سرمایه‌گذاری مدیریت نقدینگی شرکت برای اطمینان از وجود منابع مالی کافی



مدیریت ریسک

شناسایی و ارزیابی ریسک‌های مالی و عملیاتی تهیه و اجرای استراتژی‌های مدیریت ریسک برای کاهش تأثیرات منفی آن بر عملکرد شرکت

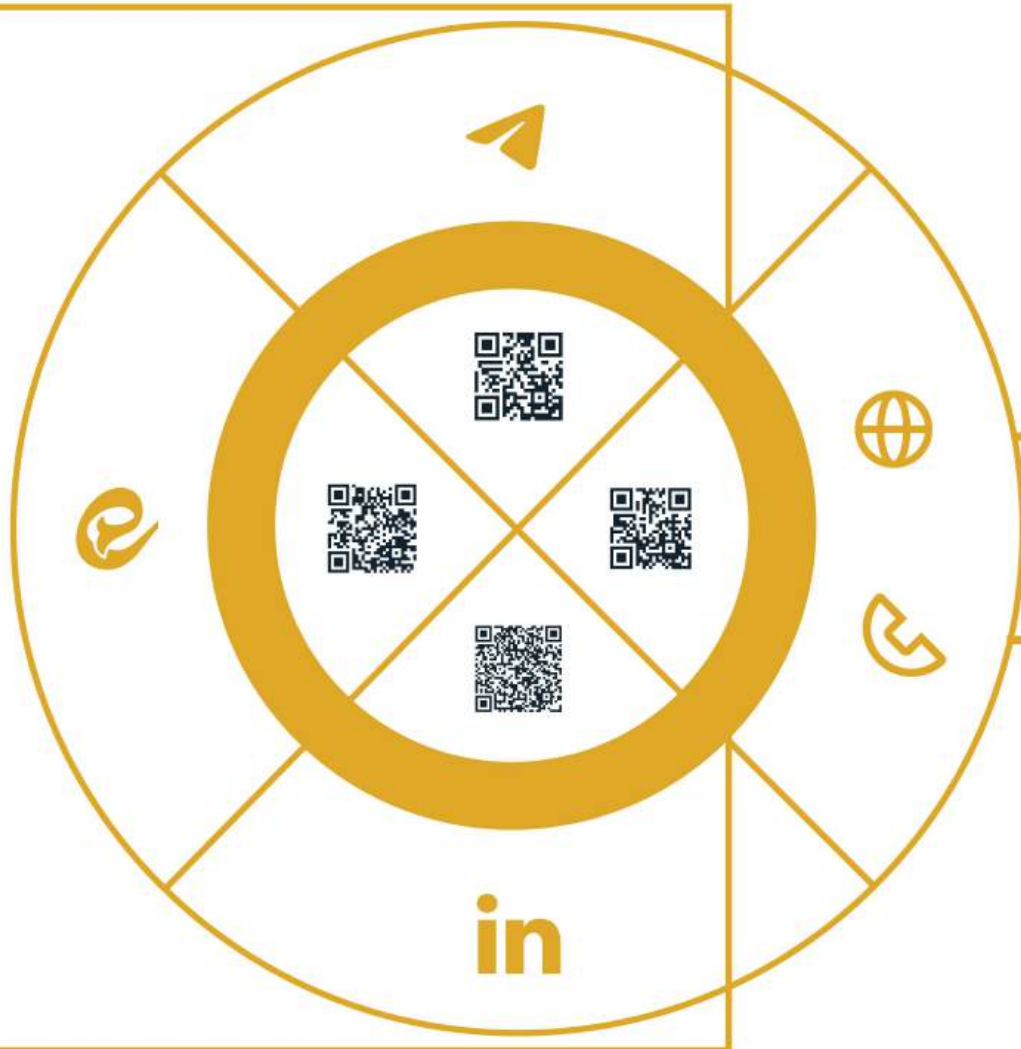


آفرین

اعتماد

سازان

سرمایه



www.ssea.ir

09134246002